



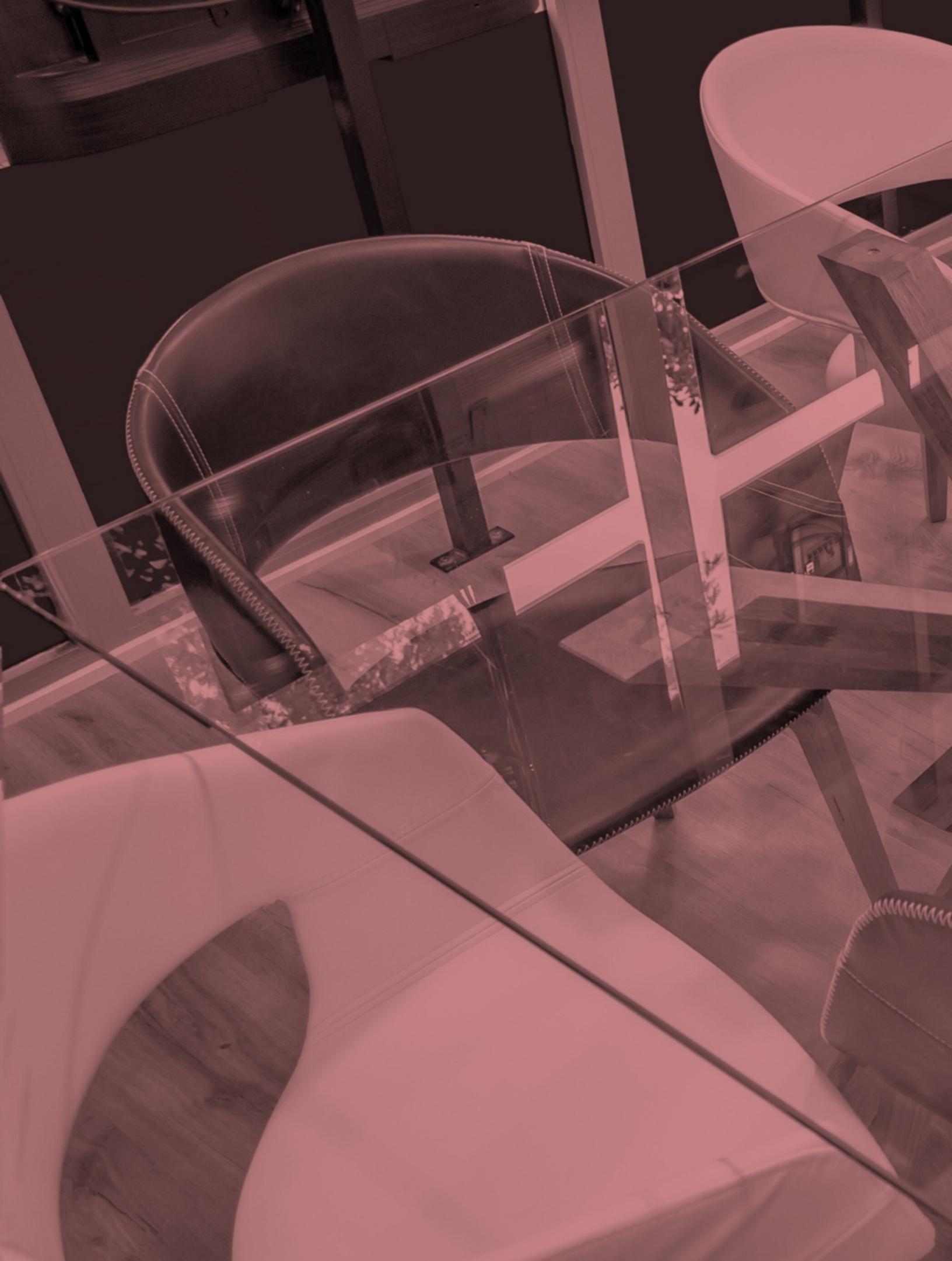
Calle Cruz Conde 24,
Córdoba (14002)
+34 900 929 888

TUCASACÓRDOBA

INMOBILIARIA

Vamos de la mano de la sociedad, para ofrecer
el servicio más avanzado y ejercer de agente
socioeconómico de acción social





CONTENIDOS

DOSSIER TUCASACÓRDOBA INMOBILIARIA

1. Quienes Somos
2. Nuestra Historia, Nuestro Camino, Nuestro Momento
3. Misión, Visión y Valores
4. Nuestra Actividad Inmobiliaria (Producto y Servicio)
5. Nuestra Fortaleza
6. Servicios Inmobiliarios en la Era Digital
7. Nuestros Clientes
8. Políticas de Responsabilidad Social Corporativa
9. Sostenibilidad
10. Asociados
11. Convenios y Acuerdos de Colaboración
12. Proyectos Conjuntos
13. Reconocimientos & Premios

Equipo Humano



CEO Y GERENTE

JOSÉ JOAQUÍN ROLDÁN



Nuestro Fundador

José Joaquín empezó en el sector inmobiliario en el año 2.000, liderando equipos inmobiliarios hasta establecerse como agente independiente y emprendedor con la experiencia acumulada. Su visión de negocio le ha llevado a constituir empresas de servicios inmobiliarios y construcción, a fin de ofrecer oportunidades de vivienda para todos.

01

Equipo Humano



**MANUEL
TIRADO**

DIRSE

Su compromiso social y el impulso que ejerce como promotor de actividades en Responsabilidad Social Corporativa y Empresarial, englobadas en el Plan Director de RSC de Tucasacórdoba, le sitúa como un líder en sostenibilidad y desarrollo social.



**CHARO
DE LA TORRE**

**DIRECTORA DE
ADMINISTRACIÓN**

Acompaña a José Joaquín desde los inicios de Tucasacórdoba. Participa activamente en el crecimiento de la empresa como responsable de administración y recursos humanos coordinando equipos.



**JOB
DELGADO**

DIRECTOR MARKETING

Desde su llegada en 2018 a la organización, abogó por la estabilización y crecimiento, destacando su carácter local como agente socioeconómico de la ciudad. Muy comprometido e impulsor del carácter social y constructivo de Tucasacórdoba



**FRANCISCO
PÉREZ**

CONTROLLER FINANCIERO

Tras años como asesor experto en financiación en Tucasacórdoba, da el paso a formar parte del equipo directivo en la reestructuración de la empresa debido a su rápido crecimiento. Un valor añadido en la construcción de una empresa con visión de futuro.



01 QUIENES SOMOS



SOMOS INMOBILIARIOS

Tucasacórdoba, no es una agencia inmobiliaria más. Comprometidos con la sociedad y nuestro impacto en el ámbito local, ejerce como agente socioeconómico, **dinamizador de la economía circular** que vertebría empresas, entidades y asociaciones, con el objetivo de aplicar su influencia en beneficio de los vecinos de nuestra ciudad.

Una agencia inmobiliaria, no solo debe asesorar en la compraventa de una propiedad, sino **salvaguardar los intereses patrimoniales de nuestros clientes**, ejerciendo como **agente equilibrador del mercado inmobiliario**, garantizando una transacción justa para ambas partes.

En Tucasacórdoba sabemos que **cada cliente es diferente y especial**; cada uno tiene unas **necesidades concretas** y que, además, cada uno de ellos precisa de una **estrategia específica** para poder conseguir sus objetivos en el menor tiempo posible.

QUIENES SOMOS



Tucasacórdoba es un **nodo de comunicación fundamental para sus clientes**, tanto vendedores como compradores, y por este motivo, estamos obligados a **procurar la satisfacción de ambas partes**. De esta forma, la intermediación inmobiliaria viene a dar solidez al mercado inmobiliario, articular los intereses de los clientes en el desarrollo de la ciudad y como resultado, dotar de garantías a los actuales o futuros propietarios.

El papel como **eje social y económico**, nos empuja a estar presentes en diversos ámbitos de la vida de nuestros clientes o potenciales clientes. Desde nuestra constitución, hemos participado en multitud de iniciativas y actividades socioculturales, deportivas y asociativas, mediante patrocinio y colaboración, así como recogiendo el testigo de **impulsar nuevas relaciones entre todo tipo de organizaciones que impactan en la vida de la ciudad**.

Nuestro compromiso con la ciudad, se hace palpable con la novedosa inclusión del departamento de **Responsabilidad Social Corporativa y Empresarial** en el año 2022.

Esta iniciativa poco habitual en el sector inmobiliario, nos aporta una visión de nuestra actividad enriquecida por el **impacto interno y externo**, ya que es un elemento fundamental para la cohesión y crecimiento orgánico de la empresa, como el dotar a la comunicación exterior, de unos **principios y valores** que comparta una sociedad cada vez más sensibilizada y exigente.

- **LIDERAR**
- **VANGUARDIA**
- **SOCIAL**

02

Nuestra HISTORIA

TENEMOS
TU CASA
PERFECTA

Tucasacórdoba nació en 2016, con el **propósito** de dar un servicio de calidad enfocado al cliente, sus proyectos e ilusiones. **Fomentamos y facilitamos el acceso a vivienda propia**, comercializando inmuebles para todas las capacidades económicas. Nuestra fuerza se encuentra en la vivienda de segunda mano, a reformar y reformada, en todos los barrios de **Córdoba**.

El inicio de esta andadura, se ubica en una pequeña oficina en el barrio de Valdeolleros, en Córdoba. Un barrio tranquilo, de clase trabajadora, con unos ingresos moderados en el que **los jóvenes tienen ciertas dificultades de acceso a vivienda económica**.

Desde los comienzos nos vimos sensibilizados por la situación de nuestros clientes, y enfocamos todo nuestros recursos en **facilitar la adquisición de vivienda, a precios asequibles**.

La **progresión y crecimiento** de nuestra empresa ha sido constante desde los inicios. Comienzos en los que el **gerente, José Joaquín Roldán**, profesional inmobiliario con más de 25 años de experiencia, decidió establecerse como agente independiente y crear su propia marca, Tucasacórdoba Inmobiliaria.

Con un pequeño equipo, empezamos a colocar los ladrillos para **construir una empresa solvente, estable** para sus trabajadores, y con una **visión clara de servicio social** que nos ha servido de guía y soporte para seguir avanzando en nuestro compromiso e impacto.



02 Nuestro CAMINO

TENEMOS
TU CASA
PERFECTA
''

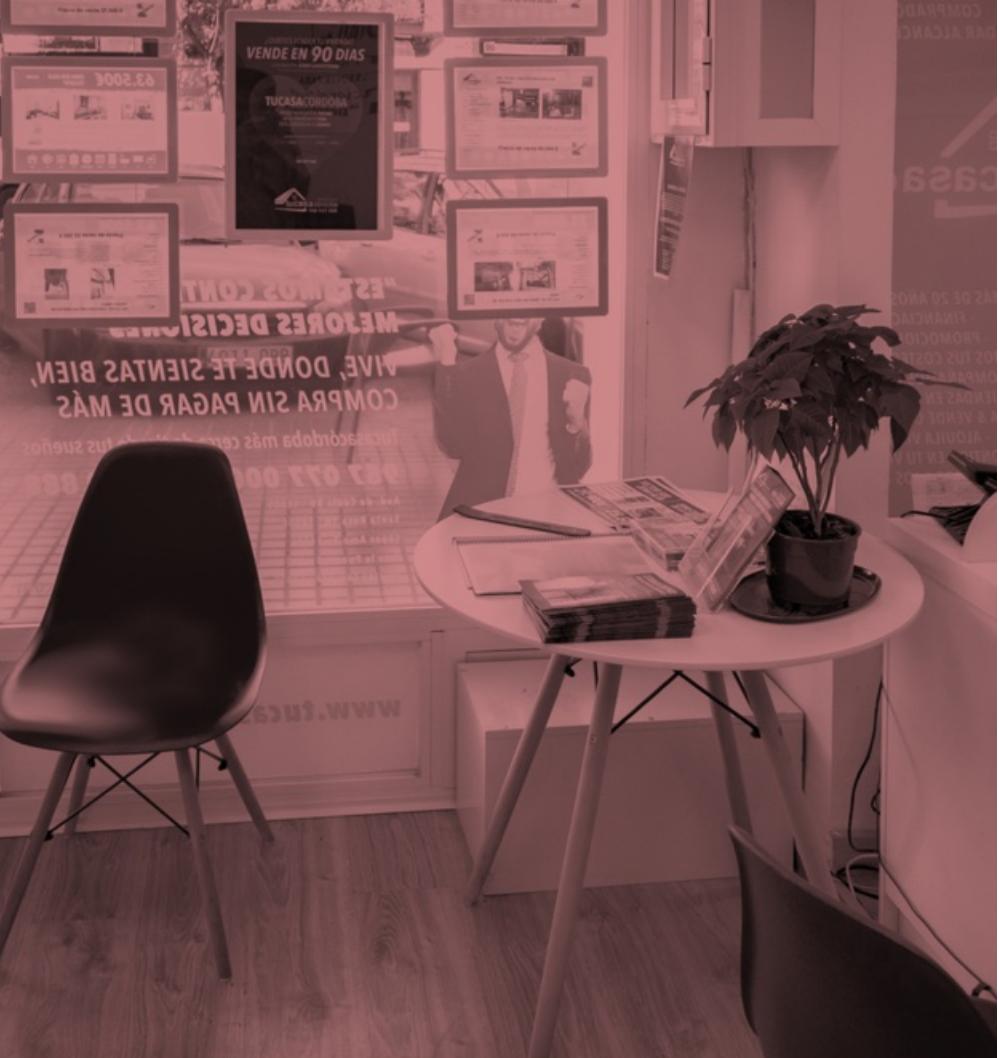
A principios de 2018 contábamos con 3 oficinas de atención al público, en barrios humildes y tranquilos en los que vivir, donde el precio de la vivienda seguía siendo accesible. Barrios como Santa Rosa, Sector Sur y Valdeolleros, contaban con expertos inmobiliarios de Tucasacórdoba **comprometidos con lograr cumplir el sueño** de muchos de nuestros clientes: **tener su vivienda propia**.

La mayor parte de nuestra cartera de inmuebles, eran viviendas desde 30.000 € a 140.000 €. Cantidadas asumibles tanto para personas que viven solas como para familias con **recursos limitados**.

Con campañas como "**Compra Y Paga Menos Que Un Alquiler**", ayudamos a cientos de clientes a adquirir su propio hogar. Nuestro asesoramiento eliminó el miedo a comprar, y encontrar los beneficios fiscales y patrimoniales de ser propietario de tu hogar.

Era el momento de poner el foco en nuevos clientes a los que podíamos ayudar. La sensibilidad social y nuestro carácter local, compartiendo vivencias y experiencias con clientes y vecinos, decidimos dedicarnos a **ayudar a personas mayores y con problemas de movilidad**, lanzando "**Ni Un Escalón Más**". Esta campaña se dirigía especialmente a esas personas mayores que viven en un piso alto, en segundas, terceras plantas..., sin posibilidad de instalar ascensor. A estas personas ofrecemos los servicios de venta de su antigua propiedad y compra de una vivienda adecuada con criterios de accesibilidad. Espacios amplios, pasillos, puertas y giros cómodos para personas que se desplazan en silla de ruedas en su hogar. Viviendas en planta baja, a cota 0 o 1, con ascensor o elevadores para salvar escalones y variaciones de cota. Un ejemplo más de **sensibilidad social de servicios inmobiliarios** que se adelantan al sector para ofrecer **soluciones** a nuestros clientes.

En 2019 comenzamos a forjar nuestra **red de Entidades Colaboradoras**, públicas y privadas, con acuerdos y convenios de colaboración con asociaciones deportivas, culturales, de asistencia, de formación, de concienciación... para entre todos, sumando fuerzas, consigamos un **resultado exponencial de impacto social**.



02

Nuestro MOMENTO

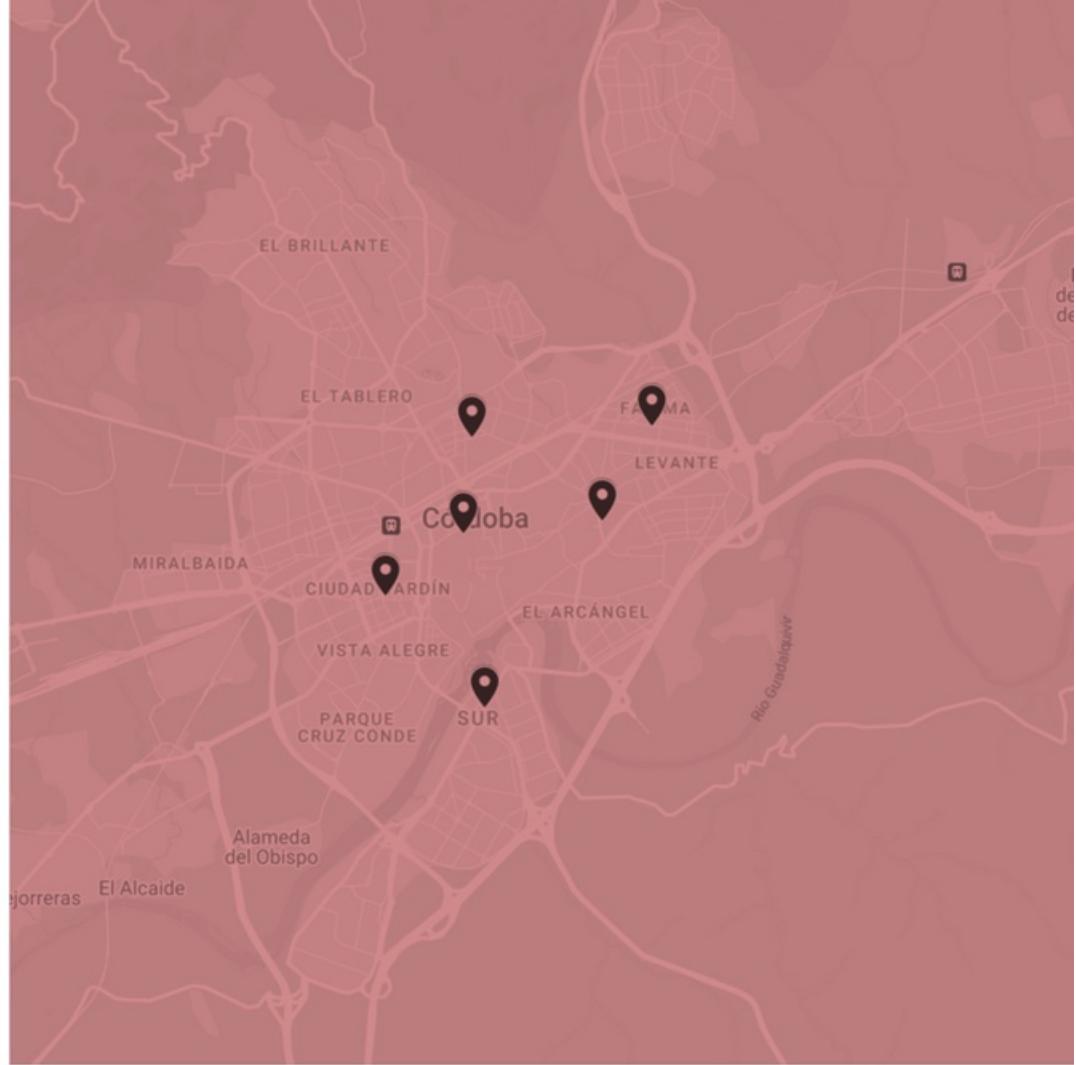
TENEMOS
TU CASA
PERFECTA
''

En 2024, contamos con **6 oficinas inmobiliarias en Córdoba**, distribuidas por toda la ciudad. Una rosa de los vientos de asesoramiento y gestión de propiedades inmobiliarias que nos ha posicionado como **Inmobiliaria Líder en Córdoba**.

A las oficinas anteriormente mencionadas, se han unido en estos años puntos de venta y atención al cliente en zonas: Levante, Fátima y Ciudad Jardín, a fin de tener presencia y conocer en profundidad el mercado inmobiliario de nuestra ciudad, así como extender nuestra red de organizaciones colaboradoras.

Al ritmo de la empresa, ha crecido nuestro producto. Hemos ampliado nuestra cartera de clientes, zonas, tipologías, y servicios para situarnos en una posición preferente en el mercado. Contamos con viviendas por debajo de los 40.000 €, ampliando la horquilla superior debido a la entrada en zonas más cotizadas y revalorizadas.

Nuestra **Responsabilidad Social Corporativa**, con políticas, acciones y proyectos, ha alcanzado niveles extraordinarios, que nos han ayudado a crecer con sentido, empatizar con la sociedad y conocer las dificultades a las que muchos de nuestros conciudadanos se enfrentan, tratando de aportar soluciones. De todo ello, hablaremos más adelante.

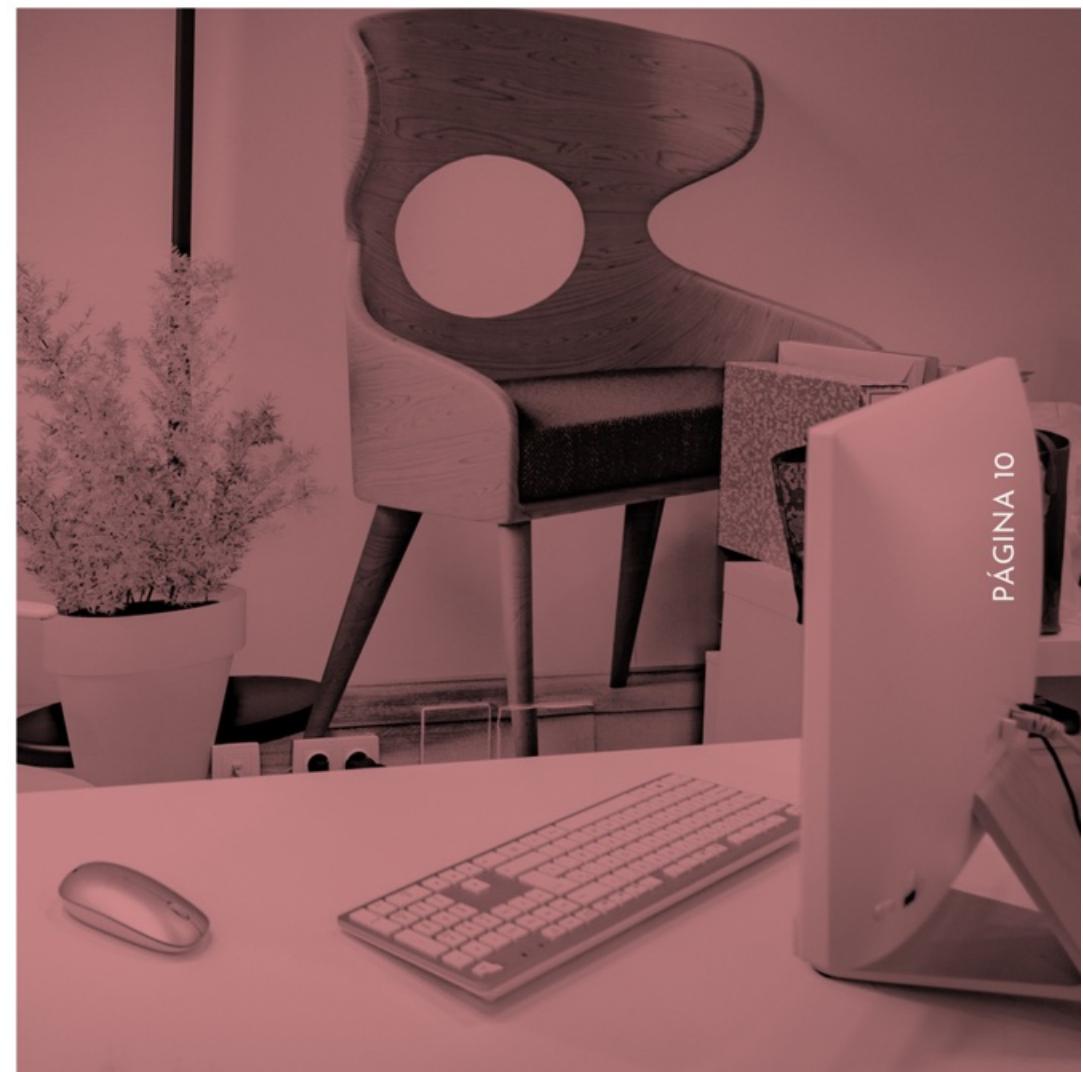


02

RED DE OFICINAS TUCASACÓRDOBA

Además, hay que sumar la reciente **apertura de agencia inmobiliaria en Málaga**, **Tucasamálaga**, para dar servicio en Málaga y la Costa del Sol. Salimos de nuestra provincia con la ambición de aportar soluciones y renovar la oferta inmobiliaria con propuestas de **generación de valor** en el sector.

TENEMOS
TU CASA
PERFECTA
''



03

MISIÓN

MISIÓN, VISIÓN & VALORES

Nuestra misión es **transformar la experiencia inmobiliaria en nuestra comunidad mediante el uso de tecnologías innovadoras y un enfoque profundamente humano.**

Nos comprometemos a facilitar transacciones inmobiliarias **eficientes y transparentes**, apoyando a nuestros clientes en cada etapa del proceso.

Actuamos como **agentes de cambio** en el desarrollo socioeconómico local, **promoviendo prácticas sostenibles** que beneficien tanto a la sociedad como al medio ambiente.



03

VISIÓN

MISIÓN, VISIÓN & VALORES

Aspiramos a ser la agencia inmobiliaria líder en nuestra región, reconocida por nuestra capacidad para integrar **soluciones digitales de vanguardia** con un fuerte compromiso con la **sostenibilidad** y la **responsabilidad social**.

Queremos ser un **referente en la revitalización de comunidades locales**, impulsando un crecimiento inmobiliario que respete y preserve el entorno natural, al tiempo que contribuye al bienestar de sus habitantes.



03 VALORES

MISIÓN, VISIÓN & VALORES

- Innovación:** Apostamos por la tecnología como motor para ofrecer servicios más eficientes y accesibles.
- Compromiso Local:** Estamos dedicados al desarrollo y mejora de nuestra comunidad, entendiendo sus necesidades y potenciando su crecimiento.
- Sostenibilidad:** Nos comprometemos con prácticas que minimicen nuestro impacto ambiental, promoviendo el desarrollo sostenible en cada proyecto.
- Transparencia:** Valoramos la honestidad y claridad en todas nuestras interacciones, asegurando transacciones seguras y éticas.
- Responsabilidad Social:** Creemos en la importancia de contribuir al bienestar de la sociedad, apoyando iniciativas que generen un impacto positivo duradero.



SERVICIOS

Comercialización de vivienda

Venta de propiedades

Servicios a Compradores

Alquiler:

Servicios a Arrendatarios y Arrendadores

04



A COMPRADORES

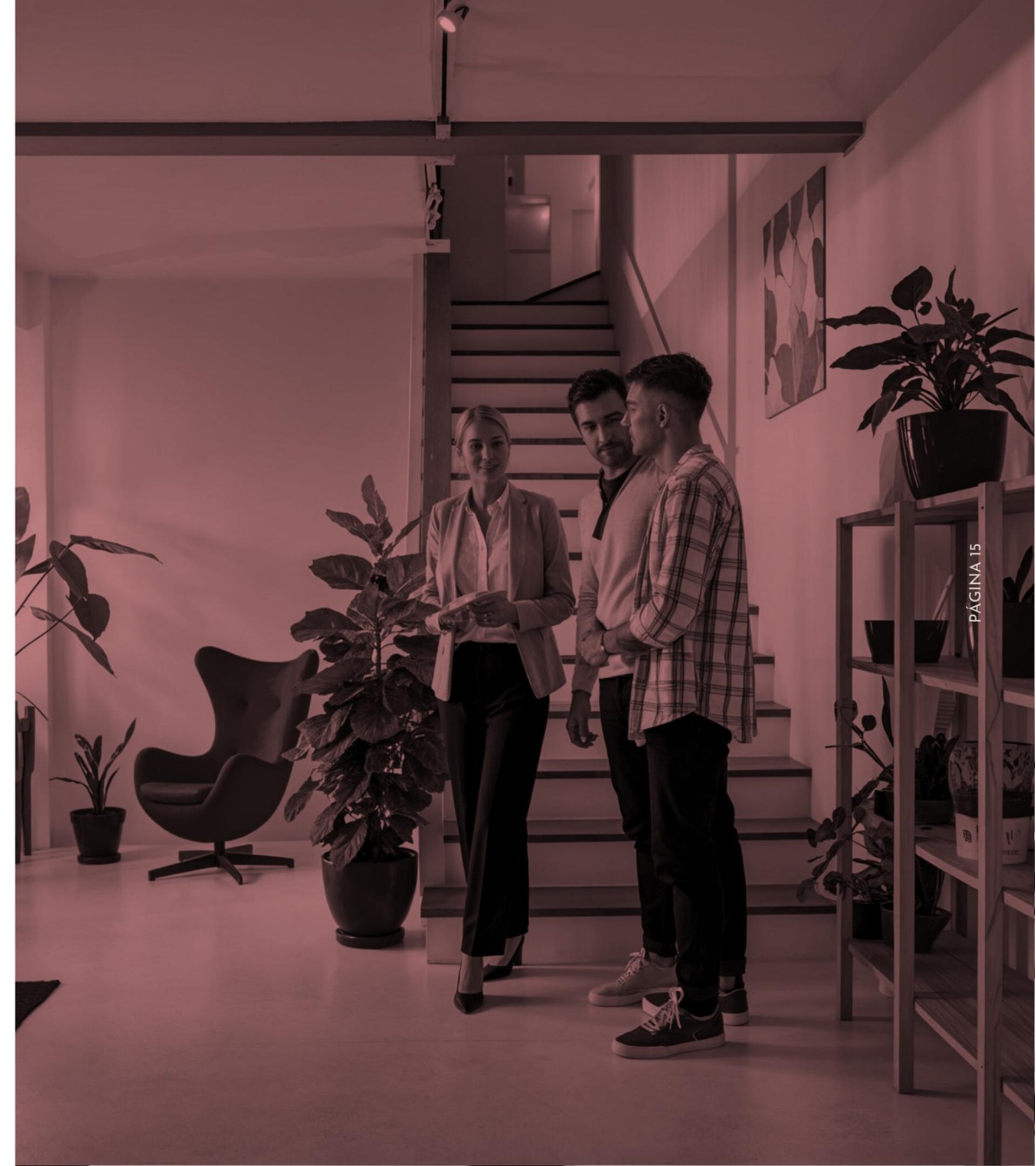
Ofrecemos **asesoramiento integral a la hora de comprar una vivienda o propiedad**. Acompañamos y asesoramos en cada paso del proceso de compraventa, desde la oferta de inmuebles con los criterios de búsqueda del comprador, la mejor oferta, la negociación, financiación hipotecaria gracias a nuestros partners financieros, intermediación con el vendedor, gestión documental, servicios de reformas y mejora de la vivienda y atención postventa.

A VENDEDORES

Asesoramiento en la gestión del patrimonio, cálculo de impuestos, gastos asociados a la venta (plusvalía), comercialización de la vivienda, generación de contenidos, estrategia de marketing, captación de leads interesados, tramitaciones, herencias, negociación con comprador y con copropietarios, servicios de adecuación o mejora de la vivienda para su puesta en venta y servicios postventa

SERVICIOS
COMPROVENTA DE INMUEBLES

04



A ARRENDATARIOS

Clientes que **buscan un inmueble para alquilar**, de cualquier tipo: viviendas, terrenos, locales comerciales, plazas de aparcamiento, naves..., estudios de solvencia, selección de inmuebles, gestión de visitas, asesoramiento

A ARRENDADORES

Servicios inmobiliarios para la **comercialización del inmueble**, captación de clientes y leads, contratos de alquiler, asesoramiento de gestión de propietarios, visitas a la propiedad, filtrado de perfiles a petición del cliente, gestión de visitas, estudios de solvencia y oferta de seguros de alquiler, desperfectos u ocupación.

SERVICIOS ALQUILER DE INMUEBLES

04



SERVICIOS INMOBILIARIOS

04

La calidad de estos servicios se ven maximizados con el análisis de datos: estudios financieros, estudios de mercado, estimaciones de valor de la compra, ventajas que ofrecen herramientas de **BigData** específicas del sector inmobiliario para dar plenas garantías a nuestros clientes.



NUESTRA FORTALEZA

5

Contamos con una **división de obras y reformas**, que ponemos a disposición de nuestros clientes. Además, estamos muy comprometidos con la **reordenación urbanística**, en materia de reconversión de locales a vivienda (**PlanAccesa**), aumentando el parque de viviendas en zonas residenciales tras la retirada de muchos comercios locales que se han visto sobrevenidos por las grandes superficies comerciales, el comercio online y el cambio de hábitos y necesidades de la sociedad.



NECESIDAD

ACCESIBILIDAD

Muchas personas mayores o con problemas de movilidad, están **encerradas en sus casas**, con limitaciones de movimientos y acceso en bloques que no tienen la posibilidad de instalar ascensor y adecuar las zonas comunes para mejorar la accesibilidad.

PLAN ACCESA & NI UN ESCALÓN MÁS

Facilitamos la **venta de la antigua vivienda y la compra de una nueva** que solvente los problemas de accesibilidad que sufra cada cliente.

Adaptamos viviendas a medida para distintos tipos de problemas de discapacidad, gracias al Plan Accesa, donde ponemos a un equipo de arquitectura y construcción al servicio del cliente.

En nuestras promociones, **construimos viviendas a medida del cliente**, gracias a nuestros proyectos de adaptación con soluciones a las dificultades que vive nuestro cliente con algún tipo de discapacidad

SOLUCIÓN

Servicios en la Era Digital

En la era digital, los servicios inmobiliarios han evolucionado significativamente, transformando la manera en que compradores, vendedores y agentes interactúan en el mercado. Las tecnologías avanzadas, como el **Big Data**, la **inteligencia artificial** y las plataformas de **realidad virtual**, han revolucionado el sector, permitiendo una gestión más eficiente y personalizada.

Hoy en día, las agencias inmobiliarias ofrecen servicios que van más allá de la simple intermediación. Desde la tasación precisa de propiedades mediante algoritmos predictivos hasta la promoción en línea en portales especializados y redes sociales, el **marketing digital** juega un papel crucial en la visibilidad y atractivo de los inmuebles.

1

ANÁLISIS DE MERCADO



2

BIG DATA



3

MARKETING DIGITAL



06

Servicios en la Era Digital

Además, las **visitas virtuales** y los **tours 3D** permiten a los compradores explorar propiedades desde cualquier lugar del mundo, facilitando decisiones informadas y reduciendo el tiempo de cierre de las operaciones. Las herramientas de gestión digital también optimizan los **procesos administrativos**, garantizando transacciones seguras y transparentes.

En este contexto, **nuestra agencia combina la experiencia tradicional con las últimas innovaciones tecnológicas**, ofreciendo un servicio integral que responde a las exigencias del mercado actual.

Nos comprometemos a acompañar a nuestros clientes en cada paso, brindando **soluciones digitales que agilizan y optimizan la experiencia inmobiliaria**.

4

INTELIGENCIA ARTIFICIAL



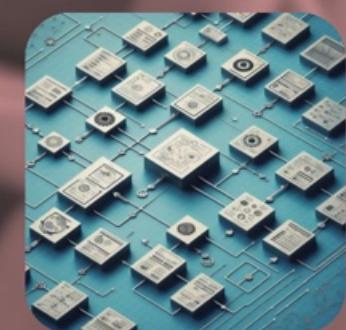
5

ENTORNOS VIRTUALES



6

TRAZABILIDAD DE LOS PROCESOS



- Consuelo Priego**
★★★★★
Todo genial!! Trate con Cristina, Carlos y Alejandro y son super atentos y amables. Un placer!!!!😊
- Alejandro Gomez**
★★★★★
Gracias Sergio por encontrar la vivienda perfecta para nosotros. Siempre atento y buscando lo mejor para nosotros. El mejor sin duda!
- Elisa Gómez**
★★★★★
Compré un piso con Alberto y las gestiones han sido rápidas y precisas. Todo muy claro. Trato muy amable y ha salido todo a la perfección.
- Teresa Galisteo**
★★★★★
Magnífico trato, Alberto un profesional, muy contentos con ellos.. buena experiencia.
- Sergio Romero**
★★★★★
Grandísima atención y trato recibido por esta Inmobiliaria, sobre todo por Carlos Ocaña, quien ha llevado la operación de la compra de nuestra casa. Desde el primer día un trato exquisito y una comunicación diaria con nosotros. Gracias por todo, así ha sido todo mucho más fácil!
- juan**
★★★★★
Buen trato y facilidades por parte del equipo. Fui atendido por Carlos, que siempre tuvo tiempo para todo lo que necesité, y Alejandro en el tema económico siempre me ayudó a pesar de la inexperiencia. Un saludo
- Betsy**
★★★★★
Un excelente personal, capacitado, con la disposición de ayudarte a conseguir tu hogar, . Los recomiendo!
- María González**
★★★★★
Excelentes profesionales. Sergio me ayudó en todo momento con las dudas que tenía sobre los trámites. Totalmente recomendable
- Gema Jurado**
★★★★★
La mejor comercial que me he encontrado hasta ahora. Máxima implicación de principio a final.

- Tristán Pedraza**
★★★★★
Muchas gracias a tu casa Córdoba y en especial a Fran Morales por su profesionalidad
- Santi Duran**
★★★★★
Para mi ha sido una oportunidad de conseguir mi casa ideal, aunque al principio hubo unos pocos contratiempos, pero la profesionalidad con la que nos trató Manuel (Lolo para los amigos, como él nos dijo) que nos ayudó y nos acompañó hasta el último momento. Tucasacórdoba Fatima es altamente recomendable les doy un 11.



Inmobiliaria Ciudad Jardín Tucasacórdoba [↗](#)

Camino de los Sastres, 32, 14004 Córdoba

- Miguel Ramos**
★★★★★

Nuestra experiencia con el comercial Jesús ha sido inmejorable. Súper atento desde primera hora a nuestras necesidades, lo que queríamos más o menos en relación a un hogar, ya que era nuestra primera vivienda y somos un matrimonio joven. Resolvió todas nuestras dudas, nos aconsejó y en todo lo que pudo hacer para ayudarnos incluso con la mudanza (ya que no éramos de Córdoba y todo era nuevo para nosotros). La verdad que estamos gratamente agradecidos por él. Recomendamos a Jesús para que sea tu comercial para tú futura casa! Que Dios os bendiga!



La importancia de adoptar un **enfoque sostenible** se extiende a todos los sectores, ya que empresas, personas y **planeta** representan **tres dimensiones interconectadas** y **esenciales** para crear las **comunidades del futuro**.

Con el pleno convencimiento de que cada acción que tomamos tiene el poder de **transformar el entorno y las vidas de las personas**, decidimos trabajar día a día en un modelo de negocio **win to win** en el que posicionamos a nuestros stakeholders en el centro de nuestras estrategias.

Por ello, nos sentimos especialmente orgullosos de que nuestra compañía incorpore de manera constante una genuina **preocupación por el medio ambiente** y nuestra **sociedad en su estrategia y decisiones**.

Nuestro trabajo diario está orientado hacia el servicio responsable, la gestión sostenible de nuestros procesos, la **gestión ética**, la digitalización y el enfoque en el cliente y las personas, tal como se detalla en nuestro **Plan Estratégico de Sostenibilidad 2030**.

En Tucasacórdoba, **hemos asumido el compromiso de avanzar hacia la regeneración sostenible** como un paso esencial más allá de la sostenibilidad. Este enfoque no se limita a minimizar el impacto ambiental y social de nuestras actividades, sino que busca restaurar y revitalizar los ecosistemas y comunidades en los que operamos. Nuestra visión es no solo evitar el daño, sino crear un impacto positivo que contribuya a la recuperación del entorno natural y ayude a mitigar dificultades sociales.

La regeneración sostenible implica integrar en nuestras procesos operativos, **prácticas responsables y criterios que promuevan la biodiversidad y la salud del planeta**. Nos enfocamos en proyectos que no solo sean sostenibles, sino que también tengan un efecto restaurador, ayudando a mejorar áreas degradadas y a crear espacios más resilientes y saludables para las personas. Este compromiso que también abarca nuestra **relación con las comunidades locales**, persigue ser garante de un desarrollo inmobiliario que responda a sus necesidades y mejore su calidad de vida.

Estamos convencidos de que el futuro del sector debe pasar por la **regeneración**, donde no solo se persiga la sostenibilidad, sino que se trabajemos en una ambiciosa regeneración que repare y fortalezca, garantizando de este modo un equilibrio entre el progreso y el bienestar del planeta y las personas.



ASOCIADOS

Tucasacórdoba, en su propósito de ejercer de **palanca de cambio** en nuestra sociedad, se relaciona y colabora como asociados con las principales organizaciones empresariales en Córdoba y las principales asociaciones inmobiliarias en España.

Asociaciones Inmobiliarias

Desde 2018 formamos parte de **Asaicor**, Asociación Cordobesa de Agencias Inmobiliarias. Este vínculo nos fortalece ampliando la oferta de inmuebles gracias al sistema de Exclusivas Compartidas con otras agencias en la provincia.

Unexia Andalucía es la asociación de agencias inmobiliarias en Andalucía, que coordina en la región nuestra actividad y ofrece su código ético para todos sus afiliados que están obligados a su cumplimiento.

FAI, Federación de Asociaciones Inmobiliarias, es la organización que agrupa a todas las asociaciones en España que están sujetas a sus estrictos criterios de protocolos y gestión inmobiliaria.

Asociaciones Empresariales

Ceco Córdoba. Confederación de Empresarios de Córdoba, que aglutina a las empresas más significativas de la provincia.

Aje Córdoba. Asociación de Jóvenes Empresarios de Córdoba. Somos miembros activos en la elaboración y colaboración de proyectos que impulsa la asociación, aportando iniciativas y recursos para el fomento del emprendimiento en Córdoba.





RED SOCIAL

CONVENIOS & ACUERDOS DE COLABORACIÓN

Tejemos una **red de apoyo y colaboración con entidades públicas y privadas**, a fin de **cohesionar la acción social** y coordinar actividades que fomenten la cultura, el deporte, la sensibilización social, ayuda a personas con necesidades especiales, respeto por el medio ambiente o premiar conductas individuales y colectivas que supongan un beneficio para la sociedad con impacto local. Estos acuerdos ofrecen descuentos ventajosos en honorarios inmobiliarios para trabajadores, asociados o afiliados.

Red de Empresas y Entidades Colaboradoras:

Sadeco, Empresa Municipal de Saneamientos de Córdoba

Pastelerías Roldán. Cadena de comercios de alimentación

Cota Cero. Asociación nacional de Personas con Discapacidad, CC

Horeca, Asociación de Hosteleros de Córdoba

Fundación Don Bosco

Educanatura

SUP Sindicato Unificado de Policía

Asociación **San Rafael Alzheimer Córdoba**. Residencia y programas para personas afectadas por esta enfermedad.

Asociación **TDAH Córdoba**.

Covap, Cooperativa Ganadera del Valle de los Pedroches

PROYECTOS COMUNES

Proyecto Libera. Recogida de Basuraleza en entornos naturales. Concienciación.

Colecta de Sangre. Colaboración con Donantes Córdoba y el Centro de Transfusiones, Tejidos y Células del Servicio Andaluz de Salud.

Actividades:

Premio Al Vecino Más Solidario

Premio Al Vecino Más Sostenible

Responsabilidad Social Corporativa de Tucasacórdoba Inmobiliaria



PROYECTO LIBERA

Actividad participativa de limpieza de espacios naturales, sensibilización y colaboración con la Red de Colaboradores



COLECTA DE SANGRE

Colaboración en la promoción del calendario de donaciones, del centro de Transfusiones y organización de colectas en nuestras oficinas.



ACCIÓN SOCIAL

Actividades en Sostenibilidad y Acción social en dimensión interna y externa. Iniciativas de concienciación e implementación de procesos sostenibles.

RECONOCIMIENTOS

& PREMIOS MÁS RELEVANTES

2020

FINALISTAS PREMIOS FOTOCASA EN LA CATEGORÍA DE "MEJOR MODELO DE NEGOCIO"

2021

PREMIO INMOSOLIDARIOS 2021 "NI UN ESCALÓN MÁS" EN INMOCIÓNATE21

2022

FINALISTAS PREMIO DE MARKETING EN INMOCIÓNATE22

2023

PREMIO INMOSOLIDARIOS 2023 EN INMOCIÓNATE23

UCI

SIRA

fotocasa Pro
De fotocasa, habitadía y idealista

idealista

SI





Calle Cruz Conde 24,
Córdoba (14002)
+34 900 929 888

TUCASACÓRDOBA

INMOBILIARIA

GRACIAS POR SU
ATENCIÓN

